

DIRECTOR – DESARROLLO DE NEGOCIOS AMERICA DEL SUR Y EL CARIBE

2019/04/01

El Grupo Ocean es una empresa de clase mundial con grandes ambiciones. Es con nuestros empleados que hemos construido nuestra historia y que hemos hecho de esta compañía una insignia empresarial y un líder quebequense de la industria marítima canadiense.

Trabajar en el grupo Ocean, es más que un trabajo, es integrarse a nuestros valores de excelencia, de integridad y de respeto, es pensar en equipo, es querer evolucionar en un cuadro único donde los desafíos dan el ritmo a nuestra vida cotidiana. Es también unirse a personas apasionadas y mirar el futuro con fuerza y determinación.

UNA OPORTUNIDAD DE CRECER CON NOSOTROS!

Título	DIRECTOR – DESARROLLO DE NEGOCIOS
Empresa	OCEAN
País	AMERICA DEL SUR Y EL CARIBE
Departamento	ADMINISTRACIÓN
Estatus	PERMANENTE

Descripción del trabajo:

En un modelo multi-servicios y multi-territorial, el Director en Desarrollo de Negocios será responsable de los servicios de negocios de Ocean en América Latina y el Caribe, tanto con clientes existentes como con clientes potenciales. También deberá desarrollar e implementar estrategias para lograr los objetivos establecidos. Finalmente, deberá construir fuertes relaciones de negocios y anticipar las tendencias futuras del sector marítimo, específicamente en el trabajo de dragado y remolque a puerto.

Responsabilidades:

- Establecer las estrategias a fin de desarrollar nuevos mercados para los servicios de Ocean
- Proponer un plan anual de actividades de desarrollo de negocios
- Estar al día del mercado y de las actividades del dominio marítimo a fin de identificar las oportunidades y proponer soluciones adaptadas a las necesidades de los clientes
- Participar en los eventos y salones a fin de crear relaciones con los clientes potenciales y con quienes intervienen en esta área
- Realizar estudios de mercado y planes de negocios
- Contribuir activamente en la preparación y presentación de ofertas
- Participar en las reuniones compartiendo sus ideas e informaciones con el resto de sus colegas
- Asegurarse que el desarrollo de los negocios este orientado en función de la satisfacción de los clientes y de los objetivos establecidos
- Agendar los encuentros con los clientes
- Planificar las necesidades de mercadotecnia y publicidad



DIRECTOR – DESARROLLO DE NEGOCIOS AMERICA DEL SUR Y EL CARIBE

Requisitos

- Haber completado estudios universitarios en administración, mercadotecnia o en otra área que se relacione con el puesto
- Tener un mínimo de 10 años de experiencia profesional en el desarrollo de negocios
- Tener experiencia en las áreas de dragado, navegación, remolque a puerto, servicios o infraestructura marítima sería un logro importante para el puesto
- Ser bilingüe en español e inglés
- Ser reconocido por sus habilidades para establecer relaciones de negocios y para expresarse
- Tener la capacidad de viajar regularmente en el cuadro de su trabajo
- Ser reconocido por su lado empresarial y su marcado interés por el desarrollo de los negocios
- Tener una actitud enfocada hacia los clientes y orientarse hacia resultados
- Saber jerarquizar las prioridades
- Ser desenvuelto, autónomo, curioso y organizado
- Poseer un pasaporte valido

Aplicar

- go@groupocean.com
- www.groupocean.com

NB: La forma masculina es usada sólo con propósitos de claridad; estamos comprometidos a la equidad y abiertos a las medidas de ajuste durante un proceso de selección.